

RESULTATS 2014

- **Activité et rentabilité records dans le nouvel environnement pétrolier :**
 - Chiffre d'affaires de 28,2 M€ (+63 %)
 - EBITDA de 1,83 M€ (x4 vs 2013)
 - Résultat net courant de 1,57 M€

- **Poursuite de la croissance rentable au 1^{er} trimestre 2015 :**
 - Chiffre d'affaires de 10,5 M€ (+81 %)
 - Carnet de commandes au 31 mars 2015 de 12,8 M€

Dietswell annonce aujourd'hui ses résultats audités pour l'exercice clos au 31 décembre 2014.

Commentant ces résultats, Pierre Laborie, Président-Directeur Général de DIETSWELL et Jean-Claude Bourdon, Executive Vice-Président et fondateur, ont déclaré : « Comme annoncé à l'automne dernier, les résultats de l'exercice 2014 montrent la poursuite de l'amélioration de la rentabilité des opérations. Cette progression est d'autant plus remarquable qu'elle s'est effectuée dans un contexte de forte dégradation des prix du pétrole au cours du second semestre 2014. Ces résultats confirment ainsi le bien-fondé de la stratégie engagée depuis 2010 de croissance axée sur des services techniques à forte valeur ajoutée. En témoigne le carnet de commandes qui s'élevait à 14,4 M€ au 31 décembre 2014, soit 45 % de plus qu'à fin 2013, et à 12,8 M€ à fin mars 2015.

Ces performances s'expliquent également par le fait que le secteur de l'exploration, premier touché par les baisses des prix du pétrole, représente moins de 10 % de l'activité de DIETSWELL, plus concentrée sur les programmes de développements : ces derniers, une fois lancés par les opérateurs pétroliers, sont rarement interrompus. De plus, en période de baisse de prix du pétrole, et malgré de fortes pressions à la baisse sur les prix des services, les investissements en Ingénierie présentent une plus forte résilience par rapport aux investissements physiques. Dietswell, bien positionné sur cette activité, en profite naturellement.

Dans ce contexte, les développements en cours de DIETSWELL se poursuivent activement, à l'image de la filiale Dietswell Do Brasil, ouverte fin 2013, qui positionne DIETSWELL de façon optimale sur un marché en fort développement malgré les prix bas du pétrole, et sur lequel les opérateurs doivent adopter une stratégie offensive pour préparer le futur. Tant sur le forage que sur la production, la maintenance et l'inspection, DIETSWELL est désormais en mesure de répondre de manière diligente et compétitive à cette demande croissante et pérenne.

La combinaison d'un modèle économique solide avec un mix produit ayant fait ses preuves dans un environnement de prix du pétrole déprimés et d'une politique de développement soutenue dans toutes nos activités de services nous permet d'être très confiants quant au développement futur de DIETSWELL. »

Principaux chiffres au 31 décembre 2014

<i>En millions d'euros (Normes françaises)</i>	2014	2013	Variation % / x
Carnet de commandes	14,4	9,9	+45 %
Chiffre d'affaires consolidé	28,2	17,3	+63 %
Marge brute	3,59	2,01	+79 %
EBITDA ⁽¹⁾	1,83	0,43	x 4,3
EBIT ⁽²⁾	1,60	0,25	X 6,4
Résultat net			
- avant dépréciation exceptionnelle de certains actifs	1,57	0,33	x 4,8
- après dépréciation exceptionnelle de certains actifs	(12,0)	0,33	ns
Dette financière nette	3,3	1,7	
Capitaux propres			
- avant dépréciation exceptionnelle de certains actifs	21,4	19,6	
- après dépréciation exceptionnelle de certains actifs	7,7	19,6	

(1) EBITDA : Résultat d'exploitation avant provisions et dépréciations

(2) EBIT : Résultat avant résultat financier et impôts

◆ Chiffre d'affaires : +63 %, avec une contribution en hausse de chaque activité

Le chiffre d'affaires consolidé de l'exercice 2014 s'établit à 28,2 M€, en progression de 63 % par rapport à 2013. Il est légèrement inférieur au chiffre de 28,9 M€ qui avait été évoqué le 26 janvier dernier, la méthode de comptabilisation du chiffre d'affaires à l'avancement retenue sur un gros contrat de services encore en cours se traduisant mécaniquement par un transfert de 0,7 M€ de chiffre d'affaires du second semestre 2014 sur le 1^{er} semestre 2015.

Toutes les activités sont en croissance sensible. Sur le seul second semestre, la croissance de l'activité a été de 68 %.

Chiffre d'affaires par activité (Millions d'euros, normes françaises)	Année 2014	Année 2013	Var %	S2 2014	S2 2013	Var %
Dietswell Services	16,5	13,3	+24 %	9,9	7,1	+39 %
Dietswell Solutions	3,5	0,9	x 3,9	0,8	0,5	+60 %
Factorig	4,0	3,0	+33 %	2,2	1,8	+22 %
Dietswell Contracting	4,2	0,1	Ns	3,1	0,1	Ns
Total	28,2	17,3	+63 %	16,0	9,5	+68 %

- **Dietswell Services** (Assistance technique) : l'activité, qui a progressé de 24 % sur l'ensemble de l'année et de 39 % sur le seul second semestre, représente désormais près de 60 % du chiffre d'affaires total. De nouveaux succès commerciaux ont été enregistrés, notamment au Gabon, au Congo (Brazzaville) et aux Emirats Arabes Unis (E.A.U.) à travers la succursale d'Abu Dhabi. C'est sur cette activité que la pression sur les prix est la plus significative dans le contexte actuel du marché.

- **Dietswell Solutions** (Engineering Onshore & Offshore) : la forte progression par rapport à 2013 confirme la pertinence du business model de cette activité et de son positionnement sur les contrats à haute valeur ajoutée technologique en offshore profond en particulier ainsi que le succès de la gestion d'un projet EPCI (Engineering Procurement Construction Installation) associé.
- **Factorig** (Audit et Inspection) : l'activité a été particulièrement forte en Afrique et en Asie (Chine, Indonésie...) avec un contrat offshore d'envergure en Corée du Sud dans le cadre d'un consortium pour la réception d'un drillship construit par Samsung Heavy Industries. Factorig poursuit ses efforts pour déployer ses services dans le domaine de la formation et pour intensifier son activité sur le marché hautement technologique des unités de forage Offshore.
- **Dietswell Contracting** (Forage et Management des opérations) a généré un chiffre d'affaires de 4,2 M€ sur le contrat ENAGAS, 1^{er} opérateur gazier espagnol, concernant la remise en état et l'exploitation d'un appareil de forage sur la plateforme Gaviota, située au large de Bilbao en Espagne. ENAGAS y exploite depuis 1994 un réservoir naturel de stockage souterrain de gaz naturel.

◆ Confirmation du retour à la rentabilité opérationnelle, structure financière solide

La progression notable de l'activité et la bonne tenue des coûts ont conduit à une progression de 79 % de la marge brute à 3,59 M€. Elle représente 12,8 % du chiffre d'affaires, contre 11,6 % en 2013.

L'EBITDA a poursuivi son redressement : il s'élève à 1,83 M€, à comparer à 0,4 M€ en 2013 et à 0,1 M€ en 2012.

Le résultat net s'établit à 1,57 M€ avant prise en compte de la dépréciation exceptionnelle de 13,6 M€ constatée dans les comptes du 1^{er} semestre 2014 dans le cadre de la cession programmée des deux rigs Sedlar 160 et 250. Il est rappelé que cette provision n'impacte pas la trésorerie du Groupe. La trésorerie issue de la cession de ces rigs servira le développement organique des activités de services et le financement d'éventuelles opérations de croissance externe.

Au 31 décembre 2014, la dette financière brute s'élève à 4,2 M€. Elle intègre des obligations convertibles pour 2,1 M€ ainsi que des enveloppes de financement de l'innovation de la BPI pour 0,75 M€. Hors obligations convertibles, la dette financière nette s'établit à 1,2 M€, soit 16% des fonds propres après prise en compte de la dépréciation exceptionnelle. Ceux-ci s'élèvent à 7,66 M€, soit 1,44 € par action.

◆ 1^{er} trimestre 2015 : carnet de commandes, chiffre d'affaires et EBITDA en progression

La dynamique de croissance de l'activité constatée en 2014 s'est poursuivie au 1^{er} trimestre 2015, et cela dans un contexte marqué par une orientation sectorielle moins porteuse et de forte pression à la baisse sur tous les prix des services offerts par la société.

Le chiffre d'affaires est ainsi en progression de 81 % à 10,5 M€.

Le chantier de la remise en état et de l'exploitation d'un appareil de forage sur la plateforme Gaviota d'ENAGAS s'est achevé conformément au calendrier. Le projet se poursuit actuellement par la phase de work over (remise en état d'un puits) avec l'appareil nouvellement réceptionné.

Au 31 mars 2015, le carnet de commandes s'établissait à 12,8 M€.

A propos de DIETSWELL (www.dietswell.com)

Créé en 2000, DIETSWELL est un spécialiste international du forage et de la construction d'appareils de forage pour l'industrie pétrolière. Grâce à des équipes d'experts, une structure flexible et réactive, DIETSWELL propose une offre pluridisciplinaire dans les métiers du forage et de l'énergie. Avec ses équipes hautement expérimentées, DIETSWELL effectue également des audits de haut niveau ainsi que des études pour le design d'équipements de forage, y compris pour l'offshore.

Respectant les plus hauts standards de qualité et de sécurité, DIETSWELL est labellisé OSEO et certifiée ISO 9001, ISO/TS 29001 et ISO 14001 pour ses activités d'assistance technique, d'audit, d'inspection et d'engineering.



DIETSWELL est coté sur Alternext by Nyse Euronext - Code ISIN : FR0010377127 – Mnémo : ALDIE
DIETSWELL est éligible au PEA-PME

DIETSWELL

Fabian Simonet
Directeur Administratif & Financier
Tél. : 01 39 30 21 60 – Fax : 01 39 30 47 22
fabian.simonet@dietswell.com

COMALTO

Jean-François Carminati
Relations actionnaires et médias
Tél. : 06 63 87 57 60
jfcarminati@comalto.com